

TradeDoubler wurde 1999 in Schweden gegründet und ist der europäische Marktführer im Performance Marketing. Mit unserer langjährigen Erfahrung, ausgefeilter Technologie und breitem Produktangebot unterstützen wir unseren Kunden, ihre Ziele zu erreichen und den ROI zu optimieren. Für die spezifischen Bedürfnisse unserer Kunden (Advertiser, Publisher und Agenturen) bieten wir maßgeschneiderte Lösungen. Mit unserem großen Affiliate Netzwerk haben wir Zugang zu 18 Märkten in Europa. Über 650 Mitarbeiter arbeiten in 17 Niederlassungen für TradeDoubler weltweit. Dieses einzigartige digitale, globale Wissen gepaart mit lokalem Know-how vor Ort macht TradeDoubler zu dem Online Experten.

Werden Sie ein Teil von uns! Wir suchen für TradeDoubler GmbH, München ab sofort eine/n

## Affiliate Manager (m/w) in Vollzeit

### Ihre Aufgaben

- Eigenständiges Kundenmanagement, Kundenentwicklung innerhalb des Affiliatemarketings
- Operative Betreuung und fortlaufende Entwicklung der Kunden
- Identifizierung von Potentialen bei bestehenden Publishern und entsprechenden Kunden
- Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Erkennung von Crosssales Potentialen
- Repräsentation von TradeDoubler bei Veranstaltungen und Events
- Mitgestaltung der TradeDoubler Affiliate-Strategie
- Erstellung von Reportings und Präsentationen
- Aktive Teilnahme und Führung von Face 2 Face Kundenterminen
- Akquise neuer, vertriebsstarker Partner und High Traffic Websites

### Ihr Profil

- Hochschulabschluss mit Schwerpunkt Marketing / Werbung / Mediamanagement oder vergleichbare Ausbildung
- Einschlägige Erfahrungen mindestens 2 Jahre im Bereich Online Marketing sowie Internet Affinität
- Nachweisbare Erfahrungen in der Kundenführung innerhalb der Online Branche
- Kontakte im Online Marketing Umfeld und gute Networking Fähigkeiten
- Starke Service- und Vertriebsorientierung
- Technisches Grundverständnis (HTML, JavaScript Kenntnisse) sind hilfreich
- Routinierter Umgang mit MS Office, insbesondere Excel
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Teamfähig und strukturierte Arbeitsweise
- Proaktivität, Kreativität, analytische Fähigkeiten und Flexibilität

### Wir bieten

Ein junges, modernes Unternehmen in einem internationalen Umfeld, in dem der Mensch im Mittelpunkt steht. Eine vertrauensvolle und kollegiale Unternehmenskultur, in der sich die besten Talente unserer Branche wiederfinden, miteinander wachsen und entwickeln. Darüber hinaus bieten wir eine attraktive, leistungsorientierte Vergütung und die Sicherheit eines solide wachsenden Unternehmens.

### Interessiert?

Wir freuen uns auf Ihre vollständige Bewerbung unter Angabe Ihres Gehaltswunsches und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an [job.de@tradedoubler.com](mailto:job.de@tradedoubler.com) zu Händen von Frau Tamara Fluss, die für Ihre Fragen auch gerne unter Telefon 089 215872-86 vorab zur Verfügung steht.