

TradeDoubler wurde 1999 in Schweden gegründet und ist der europäische Marktführer im Performance Marketing. Mit unserer langjährigen Erfahrung, ausgefeilter Technologie und breitem Produktangebot unterstützen wir unseren Kunden, ihre Ziele zu erreichen und den ROI zu optimieren. Für die spezifischen Bedürfnisse unserer Kunden (Advertiser, Publisher und Agenturen) bieten wir maßgeschneiderte Lösungen. Mit unserem großen Affiliate Netzwerk haben wir Zugang zu 19 Märkten in Europa und Japan. Über 650 Mitarbeiter arbeiten in 18 Niederlassungen für TradeDoubler weltweit. Dieses einzigartige digitale, globale Wissen gepaart mit lokalem Know-how vor Ort macht TradeDoubler zu dem Online Experten.

Werden Sie ein Teil von uns! Wir suchen für TradeDoubler GmbH, München ab sofort eine/n

Sales Manager (m/f) mit Schwerpunkt Kampagnen in Vollzeit

Ihre Aufgaben:

- Neuakquisition von Werbekunden und Agenturen für den Produktbereich Kampagnen (Online Media und Performance Campaigns)
- Betreuung der neu gewonnenen Kunden zusammen mit dem Key Account Management und dem Campaign Management
- Erstellen von Salespräsentationen und Wettbewerbsanalysen
- Repräsentant von TradeDoubler auf Messen und Verkaufsveranstaltungen
- Führen von Verkaufsgesprächen und Vertragsverhandlungen

Eigenverantwortliches Arbeiten unter Einbezug von wirtschaftlichen Faktoren ist selbstverständlich für diese Position.

Ihre Qualifikation:

- Abgeschlossenes Studium oder kaufmännische Ausbildung oder langjährige Sales-Erfahrung im Online-Markt
- Mindestens 2 Jahre Branchenerfahrung als Account oder Sales Manager
- Umfangreiche Branchenkenntnisse und gute Kontakte zu Mediaagenturen
- Spaß am Verkaufen und nachweisliche Erfolge im Vertrieb von Online-Medien
- Ausgewiesene operative bzw. verkäuferische Erfahrung im Bereich Kampagnen
- Hervorragendes Präsentations- und Kommunikationsvermögen
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb Deutschlands (2-3 Tage die Woche)
- Überzeugendes Verhandlungsgeschick und eine hohe Abschlussicherheit
- Sehr gute Internet- und MS-Office-Kenntnisse
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wenn Sie darüber hinaus noch kontaktstark, teamfähig und aufgeschlossen sind, dann sollten wir uns unbedingt kennen lernen.

Wir bieten

Ein junges, modernes Unternehmen in einem internationalen Umfeld, in dem der Mensch im Mittelpunkt steht. Eine vertrauensvolle und kollegiale Unternehmenskultur, in der sich die besten Talente unserer Branche wiederfinden, miteinander wachsen und entwickeln. Darüber hinaus bieten wir eine attraktive, leistungsorientierte Vergütung und die Sicherheit eines solide wachsenden Unternehmens.

Interessiert?

Wir freuen uns auf Ihre vollständige Bewerbung unter Angabe Ihres Gehaltswunsches und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an job.de@tradedoubler.com zu Händen von Frau Nicole Stegmiller, die für Ihre Fragen auch gerne unter Telefon 089 215872-15 vorab zur Verfügung steht.